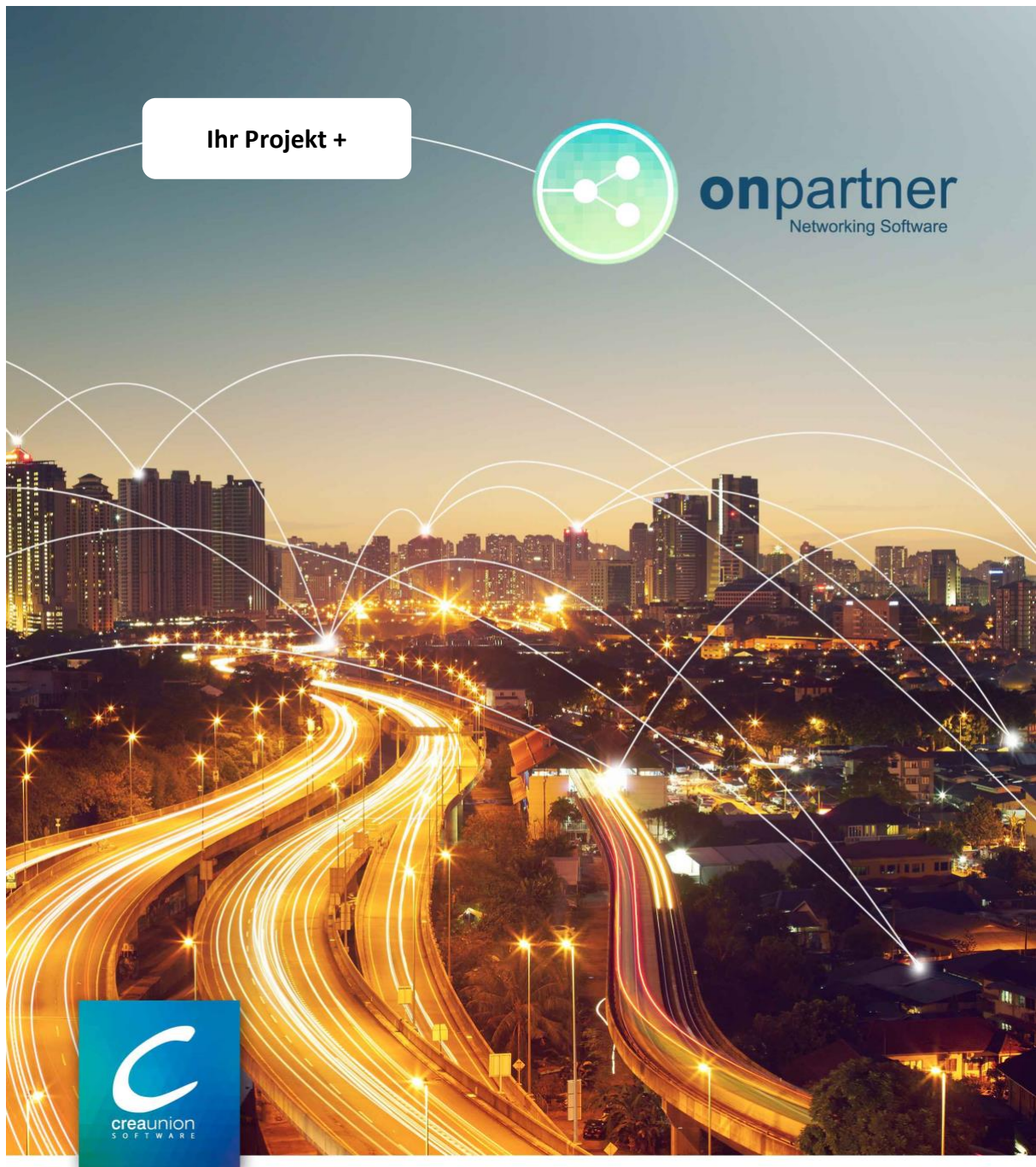




Die „ALL IN ONE“ – Software & APP für Networks und Direktvertriebe für maximale Ansprüche

Version 5.0 (OA 4.1)



MACHEN SIE IHREN VERTRIEB ERFOLGREICHER

Der Vertrieb muss einfach, schnell und vor allem übersichtlich verlaufen. Insbesondere bei Unternehmen, die mit unabhängigen Vertriebspartnern arbeiten, ist die Transparenz und die schnelle Informationsbeschaffung besonders vertriebsfördernd. Sichtbarer und prüfbarer Erfolg sind für den Vertrieb unerlässlich. Denn nur so erhalten Sie motivierte Mitarbeiter, die zu jeder Zeit bestens informiert sind.

DIE SOFTWARE IDEE

onPARTNER ist die ONLINE Softwarelösung für den organisierten und/oder strukturierten Vertrieb. Sie ist die einzige Arbeitsebene für Ihren Betrieb und den Vertrieb. Die gesamte Software ist absolut ONLINE und benötigt keine Installationen.



Ihre Vertriebsmitarbeiter erhalten Zugang zu der onPARTNER - Software und können so durch die vorgegebenen Funktionen Ihre Arbeit beschleunigen und Ihren Erfolg maximieren. Auf Wunsch können Ihre Mitarbeiter mit individuellen Webseiten, Shops, Landingpages und APP's ausgestattet werden, die ebenfalls alles durch onPartner gesteuert werden.

Ihr Betrieb erhält natürlich auch die entsprechenden Zugänge und arbeitet nur noch mit diesem System. Von der Personalsteuerung über Produktbestellungen bis hin zur Provisionsabrechnung werden alle Vorgänge über diese einzigartige Onlineplattform ausgeführt. Jegliche Prozesse in Ihrem Betrieb / Vertrieb werden in der Software abgebildet und individuell angepasst. Im Durchschnitt haben wir einen **Individualisierungsgrad von 60%** bei unseren Kunden realisiert.



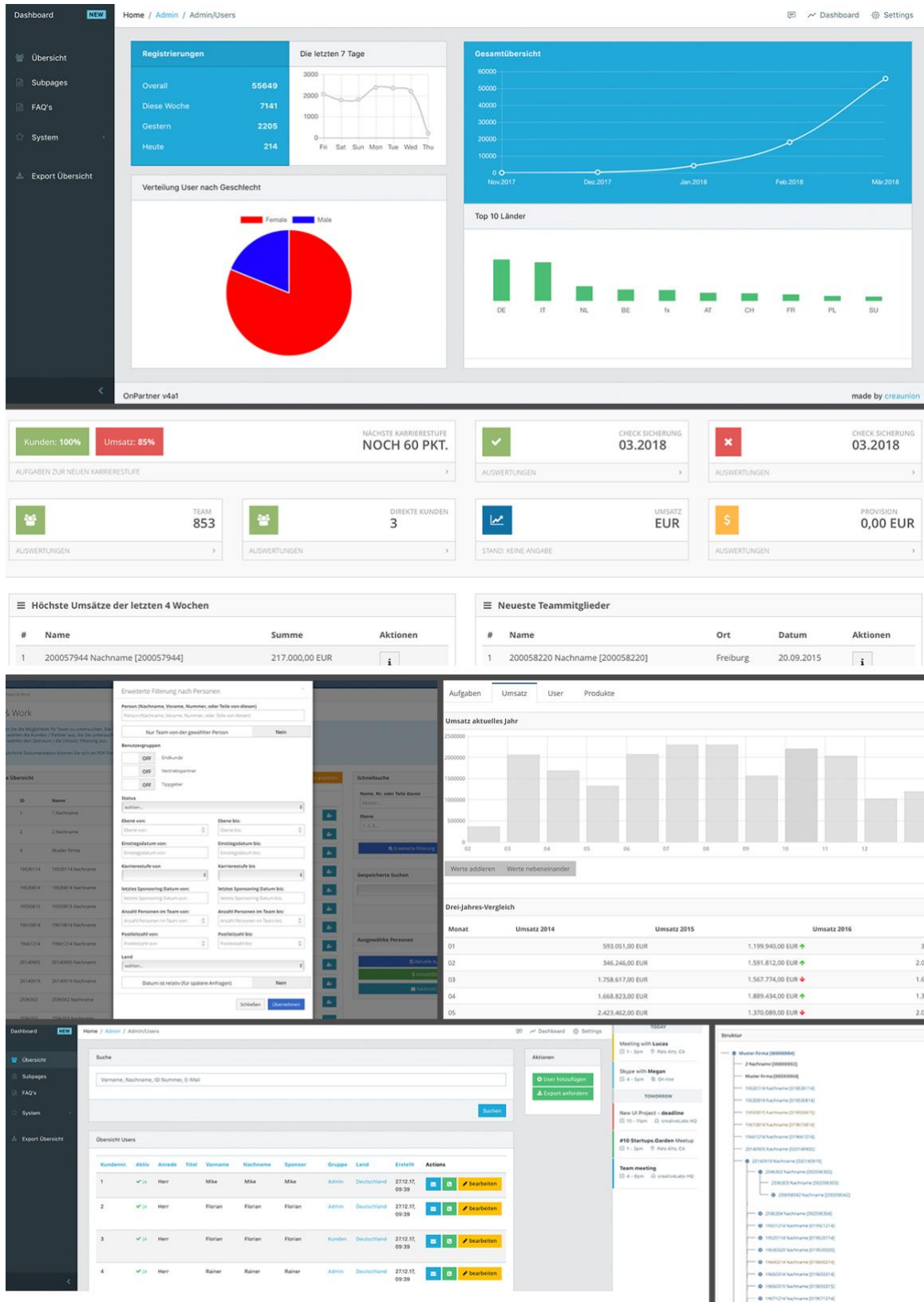
>1.200.000 LIZENZEN | 150 PROJEKTE | SEIT 2008

- Alles 100% Online mit Live - Werten (Live Boni)
- Webseiten, Landingpages und Shop Systeme für Vertriebspartner
- Spezielle App's für Vertriebspartner
- Flexible Schnittstellen & Paymentabwicklung und interne Währung
- Wawi, MultiLager und Kommissionsgeschäfte
- Party - Lösungen via Tablet / Smartphone

DIE „ALL IN ONE“ SOFTWARELÖSUNG

Künftig brauchen Sie nur EINE Anwendung für ALLE betrieblichen & vertrieblichen Abläufe.

onPARTNER ist in der Lage, alle erforderlichen Funktionen zu bündeln und Ihre Arbeitsprozesse deutlich zu rationalisieren. Die Software wird absolut nach Ihren individuellen Wünschen (Auswertungen, Abläufe und Motivatoren) ausgerichtet und optisch gestaltet.



ALLGEMEINE FEATURES FÜR IHRE VERTRIEBSMITARBEITER

Der Zugang zur Software kann nach Ihren individuellen Wünschen ausgerichtet werden.

In der Regel werden die Zugänge für alle Benutzergruppen in unterschiedliche Versionen unterteilt. Sie können so die Nutzungsvariante und auch die Nutzungsmöglichkeiten der Benutzergruppen selber bestimmen.

Erleben Sie eine intelligente Software, die Ihren Vertriebspartnern automatische Impulse und Aufgaben generieren kann.



DIE MISSION: DEN VERTRIEB MOTIVIEREN UND FÖRDERN

Rekrutierung

› Im Backoffice und/ oder direkt über die Subwebpage / Landingpage der jeweiligen Vertriebspartner, können sich neue User registrieren. Hierbei entscheiden Sie, ob weitere Kriterien (Onlinetraining, Produktkauf,..) vorausgesetzt werden.

Produktverkäufe

› OnlineShop im Backoffice oder direkt über die Webpage / Subwebpage der jeweiligen Vertriebspartner

Abrechnung & Auswertung

- › Erfolgsübersicht inkl. Live Provisionsauswertungen
- › Liveberechnung der eigenen Provisionen, Boniwerte, Karrierestufen
- › Liveberechnung der noch erforderlichen Kriterien für die nächste Bonistufe
- › Abrechnungen, AB, Rechnungen und sonstige Versandbelege im PDF - Format

Teamführung, Kommunikation & Steuerung

- › Teamplanung und Übersicht der jeweiligen Downline in Form von Strukturbäumen UND Live Auswertungen
- › Kunden & Teampartner können durch internen Messenger, SMS und emails kontaktiert werden
- › Anlage und Verwaltung von persönlichen Kontakten & Kunden und Terminen
- › Onlineerfassung von neuen Partnern inkl. Vertragserstellung und Versand an Ihre Zentrale

Service

- › Downloadcenter
- › Zugang zum integrierten WerbemittelShop

DIE VERTRIEBSPARTNER-TOOLS



SubWebpage und SubShop inkl. KundenCenter

Jeder Ihrer Vertriebspartner bekommt automatisch eine Vertriebspartner – Webpage und eigenem Shop mit KundenCenter aus dem System zugewiesen. Diese Webseiten sind in der Regel Klone der Unternehmenswebseite, welche nur in bestimmten Bereichen voneinander abweichen. Jegliche Inhalte, Funktionen, Grafiken und Regeln, können Sie im Vorfeld selber bestimmen und Ihren Vertriebspartnern zur Verfügung stellen. In seinem Backoffice Bereich kann der Vertriebspartner alle Einstellungen und Personalisierungen, insoweit vom Unternehmen vorgegeben, durchführen und direkt live das Ergebnis sehen.

Vertriebspartner- Landingpage mit Follow UP

Ihre Vertriebspartner erhalten neben der Vertriebspartner-Webpage auch zusätzlich eine Rekrutierungs-Landingpage, die mit multimedialen Inhalten ausgestattet wird. Das Ziel dieser Landingpage ist es, neue Vertriebspartner für sich zu gewinnen. Unterstützt wird dieses Werkzeug von einem Follow-Up – System, das automatisch Mails an Interessenten versendet.



- › Komplette Steuerung der eigenen Landingpage (je nach Freigabe)
- › Mögliche Inhalte: Texte, Termine, News, Downloads, Videos, Texte, Blog's, Communities



APP (PWA) mit / ohne Zugangsberechtigung

Die gesamte Software ist bereits für die Nutzung von APP's ausgelegt. Je nach Wunsch und Bedarf können wir Ihnen individuelle App's zur Verfügung stellen, die natürlich mit Ihrer onPartner - Software verbunden werden. Vertriebspartner können sich somit direkt informieren oder bspw. mit der APP rekrutieren. Alternativ können Ihre Vertriebspartner sogar zusätzlich eine eigene APP erhalten, die mit den Inhalten Ihres Unternehmens ausgestattet wird.

PLUGINS AUS UNSEREM HAUSE



Mit **onacademy** werden Sie eine eigene digitale Akademie betreiben und eigene Bildungs- oder Promo - Produkte nach eigenen Wünschen und Konditionen erzeugen, promoten und auf Wunsch auch zielgruppengerecht vermitteln. Bestens geeignet ist diese Lösung für die interne Ausbildung und/ oder als Wissensplattform für Ihre Kunden.

Oder wie wär's mit **onGroup**? Mit dieser Lösung könne Sie eine echte social community erzeugen, Kunden/ Mitarbeiter/ Partner hinzufügen und mit diesen interagieren. Profile, Gruppen, Timeline, Pinnwand – alles Dinge, die wir täglich bereits nutzen. Der Unterschied ist, es könnte Ihre eigene Plattform werden, die nach Ihnen aussieht, Ihre Spielregeln hat und für Sie arbeitet.



onLead ist das Multitalent für Kampagnen. Das Ziel ist eine Animation oder Reaktivierung von Leads durch Marketingautomation. Erstellen Sie Ihre eigenen Funnelsysteme, setzen ihr eigenes Follow-Up E-Mail Konzept auf und bewerben Sie dieses mit Landingpages – alles nur mit einer einzigen Software. Bestens geeignet zur Bestandskunden Arbeit oder natürlich zur Gewinnung von neuen Interessenten.

FEATURES FÜR IHR UNTERNEHMEN

Für Ihr Unternehmen stehen nachfolgende Funktionen der MLM-Software zur Verfügung.
Jeder Ablauf, jeder Prozess, auch wenn es noch so besonders ist, kann von Ihnen bestimmt werden.

onPartner wird nach Ihren Wünschen und Bedürfnissen aufgebaut. Ihre Mitarbeiter erhalten je nach Abteilung und Zuständigkeitsbereichen, die entsprechenden Zugangsdaten, welche nur mit den von Ihnen definierten Funktionen hinterlegt werden.

Vertriebspartner/-VP – Management

- › Anlegen, Bearbeiten
- › Struktur, Karrierestufen anpassen
- › VP – Kommunikation (SMS, interne Nachrichten mit E-Mail – Benachrichtigung)
- › Notizeneingabe, Aufgabenübermittlung, Impulsübermittlung
- › Tools je VP verwalten (SubWeb, SubShop, SubLandingpage, App)

Vertragsmanagement, Produkte & Shop

- › Anlegen / Bearbeiten (Nach Vorgabe der Stammdaten)
- › Provisionswerte eingeben
- › Regeln für verschiedene Benutzergruppen definieren
- › Steuersätze / rechtliche Angaben je Land
- › Export im XLS-Format (Excel)
- › Produktaufführung nach Vorgabe und Layout
- › Kategorien
- › Detailansichten mit Bildern, Videos, Texten
- › Preisansicht nach Benutzergruppen

Provisionsmanagement

- › Marketing / Provisionsplan nach Vorgabe
- › VP's erhalten PDF Provisionsabrechnungen
- › Export im CSV, DTA und XLS-Format

Auftragsabwicklung

- › Verträge & Bestellungen und Abo's sehen und bearbeiten
- › Rechnungen erzeugen, stornieren, bearbeiten (PDF)
- › Versand und Lageraufträge erzeugen / bearbeiten
- › Geldeingangsbuchung, Gutschriften, Gutscheine (auch völlig automatisch durch Schnittstellen)

Auswertungen & Übermittlungen

- › Verkaufszahlen
- › Personalzahlen
- › Provi – Abrechnungen
- › Top / Down – Listen
- › Individuelle Auswertungen (nach Vorgabe)
- › Export von Umsätzen und Provisionen im XLS-Format (Excel)
- › Automatisierte Mails an Käufer (nach Status unterteilt)



SETUP RELEVANT: INDIVIDUELLE KUNDENWÜNSCHE UND SPEZIFIKATIONEN:

→ Vertragsbestandteil sind folgende Funktionen: *(Diese Punkte werden mit ihnen gezielt geplant)*

Usergruppen / Differenzierung von Rollen

- Admin nebst Teilgruppen wie Lager, Fibu,...
- VP (Zugang zu Backoffice und Kundencenter)
- Kunde (Zugang zu Kundencenter)
- Gastgeber

Medien mit CMS für Inhalte (nicht Design / Funktionen)

Jeder VP erhält:

- Zugang zum Backoffice mit leicht differenzierten Inhalten (je nach Rolle / Funktion)
- Webpage inkl. VP - Registrierung + Shop

Web / Shop / Order-Funktion

- Payment (Atom.)
- Persistenter Warenkorb
- Umkreissuche / Maps
- Reklamationsabwicklung / Retouren
- Abos / Vorteilspakete -> optional
- Erzeugung von Dokumenten (Landesspezifisch)
- Aktionsartikel (Zeitlich-/ Gruppenbezogene Artikel mit Sonderregeln wie Zusatzgeschenk)

Controlling

- Rechnungserzeugung, inkl. Auftragsbestätigung via Mail / PDF (Kunden haben Zugriff auf eigene Rechnungen)
- Abrechnungserzeugung inkl. PDF als Ablage im System (VP hat Zugriff auf eigene Abrechnungen)
- Verträge & Bestellungen und Abo's sehen und bearbeiten
- Rechnungen erzeugen, stornieren, bearbeiten (PDF)
- Versand und Lageraufträge erzeugen / bearbeiten
- Geldeingangsbuchung, Gutschriften, Gutscheine (auch völlig automatisch durch Schnittstellen)
- Auswertungskriterien werden vorgegeben und individuell implementiert, so dass eigenständige Auswertungen erfolgen können.

Webseiten

- Masterwebpage
- Subwebpage inkl. SubShops

Vergütungsplan: Lt. Vorgabe

Dokumente: Umsetzung für aut. generierte Rechnungen(+VersandMails), Gutschriften etc werden lt. Vorgabe gestaltet. Änderungen werden von uns für Sie ausgeführt.

VP Management:

- Anlegen, Bearbeiten, Struktur, Karrierestufen anpassen
- VP – Kommunikation (interne Nachrichten mit E-Mail – Benachrichtigung), Notizeneingabe

Vertrags / Produkt und Wawi Management:

- › Anlegen / Bearbeiten (Nach Vorgabe der Stammdaten)
- › Provisionswerte eingeben
- › Regeln für verschiedene Benutzergruppen definieren
- › Steuersätze / rechtliche Angaben je Land
- › Export im XLS-Format (Excel)
- › Produktaufführung nach Vorgabe und Layout
- › Kategorien bestimmen, Produkte anlegen und zusammenstellen (Produktvarianten / Körbe)
- › Detailansichten mit Bildern, Videos, Texten
- › Preisansicht nach Benutzergruppen

Provisions Management:

- › Marketing / Provisionsplan nach Vorgabe
- › VP's erhalten PDF Provisionsabrechnungen laut Marketingplan
- › Export im CSV, DTA und XLS-Format (Excel)

API

- Versanddienstleister*
- Payment*

Besonderheiten

- Leadverwaltung*
- Partykonzept (Party wird seitens VP angelegt, Gastgeber erhält Zugang und kann einladen, Produkte können an Gäste verkauft werden. Abrechnung kann direkt/ indirekt erfolgen)*
- Wettbewerbe*
- Vertriebsbericht

**Wird optional angeboten. Alle anderen Positionen sind im Setup enthalten.*

WebShop	Feature bereitstellen	4.500 €	✓
	Design / Optik	Templates	n. Aufwand
	Eigene Domain	✓	Individuell
	Warenkorb-Erweiterung: Verfügbarkeitsanzeige und Erfolgsvorschau (noch X EUR Umsatz, dann...)	3.500 €	✓
	Order als Gast und/oder reg. User	✓	✓
	Kundencenter (Kunden können sich einloggen und Orders sehen/ verwalten)	6.500 €	✓
	Payment Automation	✓	✓
	Anzeige von Varianten	6.500 €	✓
	Anzeige von crossselling Produkten	5.500 €	✓
VP Backoffice	Feature bereitstellen	✓	✓
	Design / Optik	Templates	Individuell
	Dashboard mit KPI's (Umsatz, Aktuell Provi, Aktuelle K-Stufe)	✓	Individuell
	Teamwerte (Umsatz, Orders, Registrierungen)	✓	Individuell
	Indiv. Auswertung (Team&Work)	7.500 €	Individuell
	Rankings (Top 10 Listen)	3.500 €	Individuell
	Karrierebegleiter (Was fehlt für die nächste Stufe)	7.500 €	Individuell
	Wettbewerbe	n. Aufwand	Individuell
	Downloads	✓	✓
	Abrechnungen & eigene Rechnungen	✓	✓
	Profil & Sicherheit verwalten	✓	✓
VP SubWebpage	Feature bereitstellen	9.500 €	✓
	Design / Optik	Templates	n. Aufwand
	Eigene Subdomain	✓	Individuell
	Eigene Sektion (Über mich inkl. Text, Media)	3.500 €	Individuell
	Registrierung von neuen VP	✓	Individuell
	SubShop Einbindung (Der Subshop enthält die Produkte des Hauptshops)	5.500 €	Individuell
	Lead Formular	✓	Individuell
	Eigenes Impressum	✓	Individuell
VP SubLanding-Page	Feature bereitstellen	8.500 €	1 x enthalten
	Design / Optik	Templates	n. Aufwand
	Eigene Subdomain	✓	Individuell
	Lead Formular	✓	Individuell
Service	Leistungen sind individuell und je nach Bedarf einsetzbar		
Schulungen	Interne Schulung Ihrer Mitarbeiter (Webconference oder in Bielefeld)	1 Tag	3 Tage
Excl. Arbeiten	Außerplanmäßige Zusatzarbeiten (nach Aufwandsschätzung)	120 €/ Std	120 €/ Std
IT Projektmanager	Begleitung des Projekts, wenn Sie selber keinen Projektleiter stellen können	80 €/ Std	80 €/ Std
Plugins	Folgende Plugins stehen Ihnen aus unserem Hause zur Verfügung		
onAcademy	Eigene Bildungsplattform inkl. API (zzgl. Lizenzkosten 350 € + 149 € Server) www.on-academy.de	4.500 €	✓
onLead	Marketing Automatisierung inkl. API (zzgl. Lizenzkosten 650 € + 149 € Server) www.on-lead.de	14.500 €	14.500 €
onGroup	Eigene Community inkl. API (zzgl. Lizenzkosten 650 € + 149 € Server) www.on-group.de	7.500 €	7.500 €
Integrationen	Bisherige Integrationen konnten wir bereits erfolgreich umsetzen		
ERP	SAP / SAGE / LEXWARE	n. Aufwand	n. Aufwand
Apps	OP4 APP (PWA) aus unserem Hause. Anzeige der eigenen Dashbaordwerte nebst ShopLink / Regi	12.500 €	8.500 €
Apps Individuell	Implementierung in native Apps von Drittanbiern	n. Aufwand	n. Aufwand

Was meinen wir mit...

„Template“	Es gibt eine feste Auswahl für Design/ Optik / Ablauf. Bei Design können nur Farben, Bilder, Logos und der content selbst geändert werden. Die Template Auswahl ist im Preis enthalten. Eine individuelle Anpassung ist nicht möglich.
„Individuell“	Design/ Optik / Ablauf kann individuell umgesetzt werden. Die Leistung ist im Preis enthalten.
„n. Aufwand“	Nach einer Aufwandseinschätzung im Vorfeld, wird der echte Aufwand nach Zeit berechnet.
„n. Bedarf“	Der Bedarf wird gemeinsam geplant und Vorschläge nebst Kosteneinschätzung erfolgen vor Order.
„ ✓ “	Die Leistung ist enthalten und im Preis inbegriffen.

Wir, die Crea union GmbH stellen uns vor

Wir (> 25 Mitarbeiter in Bielefeld / Frankfurt + App-Team + Partner) kreieren seit 2008 Software und Marketing – Lösungen für unsere Kunden und begleiten diese langfristig. Wir verstehen uns als innovativen und verlässlichen Partner an der Seite unserer Kunden und betreiben eine aktive Förderung ihrer Projekte mit modernsten Anwendungen.

Die Entwicklung ganzheitlicher OnlineSoftware, zur gesamten Abwicklung jeglicher im Betrieb anfallenden Prozesse, gehört zu unseren Kernkompetenzen. Bei unseren Softwares setzen wir auf selbst entwickelte Lösungen, welche modular und gerne auch kundenspezifisch angepasst / erweitert werden können.



Zu unseren Kunden zählen hauptsächlich vertriebsorientierte Unternehmungen, strukturierte Vereinigungen und vernetzte Gruppen, die durch unsere Lösungen nicht nur einen reibungslosen Ablauf in Ihren Prozessen wünschen, sondern insbesondere eine gezielte Förderung von Information, Motivation und Kommunikation erwarten. Viele unserer Kunden arbeiten auf internationaler Ebene und benötigen hierzu landesspezifische Lösungen von uns.

Es kommt nicht auf die Größe der Kunden, sondern vielmehr auf die Anforderungen und Visionen an, die wir erfüllen dürfen. So haben wir Kunden bei uns, die seit über 20 Jahren mit tausenden Vertriebspartnern erfolgreich arbeiten und zur Verwirklichung Ihrer Ziele uns auswählen - aber auch Startups, die eine Vision haben und mit viel Leidenschaft und Kraft Ihre Projekte umsetzen möchten.

Wie wir arbeiten

Unsere Kunden bekommen einen festen Ansprechpartner, der als Projektleiter die Schnittstelle zum Technikteam bildet. Der Projektleiter tauscht Ideen / Anforderungen mit unseren Kunden aus, bespricht diese in unseren Technikmeetings.

Unser technischer Leiter ist gleichzeitig einer der Gründer. Unser Kernteam in Bielefeld, welches derzeit aus ca. 30 Mitarbeitern besteht, wird durch langfristig bekannte Technikpartnern, die uns mit Teilaufgaben unterstützen, ergänzt. Alle Technikleistungen werden durch die technische Leitung kontrolliert, vom Projektleiter getestet und durch das Kernteam endgültig implementiert.

Warum wir?

Als erfahrener Dienstleister der Direktvertriebsbranche wissen wir, dass Sie einen Partner an Ihrer Seite brauchen auf den Sie sich verlassen können, der in Lage ist Ihre Geschäftsprozesse permanent zu berücksichtigen und Flexibilität zu Jederzeit aufzeigen kann. Das beweisen wir seit über 10 Jahren und werden damit sicherlich nicht aufhören.

Das gesamte Softwaresystem wächst mit Ihren Anforderungen. Jegliche Erweiterungen oder Geschäftsbedingte Anpassungen sind jederzeit möglich.

Damit das System auch bei rasantem Anstieg von Vertriebspartnern / Kunden stabil und schnell läuft, setzen wir auf moderne Servertechnologien und Überwachungssysteme.



- Die gesamte Software nebst Shop und VP – Lösungen besteht aus EINEM System. Wir arbeiten nicht mit dazugebauten Erweiterungen
- Die Software „onpartner“ ist seit 2007 insgesamt 4 x komplett neu gebaut worden. Die Learnings aus den ursprungsversionen sorgen für eine gute Vorlage, moderne Techniken von Heute, sorgen für produktives und erfolgreiches Arbeiten
- Unsere Systeme sind modern und basieren auf gängige Programmiersprachen und Datenbanken, die mit wenig Aufwand anpassbar -und mit anderen System kombinierbar sind
- Wir haben eine sehr flexible und maximal anpassbare Servertechnologie
- Unsere Systeme sind auf starke Nutzungsquoten ausgelegt und sind in „on demand“ skalierbar
- Wettbewerbe, Statistiken, Backups, Kundendaten sind jederzeit vorhanden und nutzbar
- Landesspezifische Besonderheiten können jederzeit implementiert werden
- Social Media & SEO/ SEM orientiert
- Designs und Nutzungsoberflächen sind responsive (passen sich den Geräten an)
- App´s und Kombination mit anderen Lösungen sind mit wenig Aufwand möglich

Unsere Stärke ist es, die Software IHREN Bedürfnissen und Anforderungen anzupassen, nicht andersrum.

Die o.g. Konditionen sind akzeptiert. Dieses Handout wird als Vertragsbestandteil berücksichtigt

Version: _____ zzgl. vermerkte Optionen

Datum / UNTERSCHRIFT KUNDE

Datum / UNTERSCHRIFT SC



crea union GmbH
OnlineSoftware & APP - Lösungen
Herforder Str. 237
33609 Bielefeld

Mail: office@oncrea.de
Tel: +49 (0) 521 / 557 309 10
Web: www.creaunion.de

a part of SeedCom Capital Management Holding Ltd.

Was wir seit 2008 in unserer Firmengruppe machen?

Wir fördern Vertrieb und Bildung durch Softwares / Apps / Media Works / Consultings

- # onPartner Software für Direktvertriebe und MLM companies
- # onAcademy Ihre eigene online Academy Plattform für Firmen / Institute
- # onGroup Ihre social media community
- # onLead Online Marketing Automation & funnel Lösungen
- # onTipp Empfehlungsmarketing - Software
- # onFix Der Web Baukasten für Ihre Webpages
- # appFix Der App Baukasten für native & web Apps
- # www.salesLife.de - Magazin > pushing sales& minds
- # www.Myco.expert - Tools und Services für ECHTE Trainer / Coaches

//

Let's be Partners!

Interesse an dem Vertrieb unserer Lösungen?
Jetzt Reseller werden und zusätzliches Einkommen erzielen.

<https://creaunion.de/reseller>

//

Crea Union GmbH
HR B 41027
Amtsgericht: Bielefeld

Ust-IdNr.: DE 260005652
SteuerNr.: 305/5811/3322
FA Bielefeld

Verantwortlicher Geschäftsführer: R. Matla



crea union GmbH is a Part of
SeedCom Capital Management Holding Limited

Herforderstr. 237 in 33609 Bielefeld

